

币) 规模, 从全球市场格局看北美最领先、入境美国都要抽查手机和电脑, 欧洲紧随其后, 亚太地区快速发展, 是信息安全产业的新兴市场。国内电子数据取证起步较晚, 2012 年才将电子证据作为一个有效司法证据列入刑事诉讼法、民事诉讼法。从公司业务发展历程看, 2013 年前公司业务主要围绕公安网安部门, 该年开始进入刑侦、经侦等细分业务领域, 2014 年开始逐步拓展到海关、工商, 之后逐步进入到证监会、税务稽查等行政执法部门。随着城镇化和互联网的快速发展, 现在打击犯罪除了传统的手段外主要是看摄像头、看嫌疑人的手机和电脑, 这就是电子数据取证的主要业务之一, 电子数据取证成为主要信息化手段, 所以这方面的需求越来越普及。

我们认为在网络信息化建设和网络安全行业、取证设备应该属于后周期的产业, 先是通信和网络设备普及能打电话和上网之后, 防火墙、病毒检测和身份认证等内外网隔离设施得到应用、建立通讯和访问机制确保内容安全, 后续若内容安全出现问题、则主要是内容泄露或被盗等, 而这种情况一般主要是和犯罪相关、这就需要电子数据取证业务用于打击犯罪维护人民群众的生活和财产安全等, 因此电子数据取证是网络安全后周期的、新兴的业务。

公司这几年业务主要是围绕司法机关打击犯罪提供电子数据取证设备及网络空间安全解决方案, 随着信息化的普及、大数据及人工智能的兴起, 运用大数据及人工智能手段的电子数据取证能力, 将逐渐演变为各司法机关及行政执法部门信息化的基础能力之一。

2、大数据信息化产品: 在电子数据取证实验室持续建设后、开始出现跨实验室、跨地区、跨省份、跨部门等的查询和共享需求, 公司主要做数据汇聚融合, 把某个细分警种的大数据能力给到各个警种使用、以及汇聚融合促进各个政府部门之间数据的交叉查询和共享等, 协助其提升信息化和科技能力、协助客户

提升社会治理与服务的能力。2017 年公司依托公安大数据的建设能力,形成了大数据+税务、大数据+海关等行业的解决方案,以及公安大数据、政府大数据和民生大数据的能力。依托公安大数据,公司也培育了“城市公共安全平台”,2017 年实现了厦门第二期的建设,也顺利推广到沈阳,争取 2018 年能实现若干个新增城市的建设。

3、网络空间安全和网络安全产品:主要是依托互联网爬虫做公开内容检索,围绕城市级政府的司法机关和行政执法部门,为城市及区县级客户提升实体经济+互联网下的政府监督管理和服务能力。另外,公司控股子公司安胜网络主营信息系统安全检测等,2017 年收入接近 1 个亿。这块也是公司在事前防御方面积极培育的新业务。

4、专用便民惠民设备:包含图像识别及便民设备、安保机器人,核查设备、无人机发现反制设备等,协助客户实现大数据多跑路、利用人工智能和人机交互的技术协助客户有效促进专项执法和便民惠民的能力,也带动了公司该部分业务的增长。各种智能和“跑一次”的解决方案,协助客户提升人民群众办理身份证、出入境等日常业务的便利性,也提升了司法机关和行政执法部门的工作效率和成本节约。

整体而言,近几年以来公司的业务发展围绕公安行业的细分警种拓展、在深耕公安行业的同时、持续向检察院、监察委、海关缉私、工商执法、税务稽查和证监局等行业横向拓展,以早期的计算机取证为基础不断叠加移动设备取证、云取证、网络取证等新技术,同时大数据信息化快速发展、并且培育了专项和便民惠民等产品,持续提升产品综合解决能力,不断成功复制新的行业赛道,同时在新的赛道里往省、市、区县逐级下沉和区域覆盖。

三、座谈交流

1、公司的大数据平台与天源迪科的区别?

回复:我们做的主要是围绕打击犯罪、社会治理和出入境的

	<p>公安大数据平台，更多以应用为主。</p> <p>2、公司做的数据融合是指？</p> <p>回复：主要是跨地区跨部门的数据融合、共享、交叉查询等。</p> <p>3、公司大数据信息化业务目前覆盖的区域情况？</p> <p>回复：大数据产品刚开始只服务于某个省份，通过两三年的发展进入到多个区域，目前逐步发展成全国性的业务。大数据信息化是公司重点布局的业务模块之一。我们切入这块业务领域是基于我们电子数据取证的优势。</p> <p>4、公安内部的组织架构改革对公司业务会有影响吗？</p> <p>回复：对全年的业绩产生多大积极或消极的影响目前还不好做判定。有机会也有风险。</p> <p>5、若相关执法部门进行了合并，会不会以他们的功能需求为主导，从而影响公司的业务？</p> <p>回复：不同执法部门的终端需求其实是比较趋近的，我们的销售渠道是针对不同细分执法部门专门开展的，针对不同细分执法部门匹配不同的前端市场拓展、需求定义和后端的研发团队。我们对不同细分执法部门的需求比较了解，开发出来的产品也比较容易进行全国性的营销。我们的大数据平台主要以产品为主，因此毛利率也会相对较高。</p> <p>6、去年现金流量净额为什么有所下降？</p> <p>回复：因为大数据业务我们采取比较积极的市场拓展策略，部分合同实施后会有比较长的回款周期，因此导致现金流量净额有所下降，但基本上不会产生坏账的风险。</p>
附件清单 (如有)	
日期	2018年7月06日