

证券代码：300376

证券简称：易事特

易事特集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2018-005

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	财富证券有限责任公司 李嘉辉 天利汇盈（厦门）投资管理有限公司 农飞 深圳美富资本管理有限公司 秦志
时间	2018年5月22日
地点	东莞市松山湖科技产业园区工业北路6号A栋一楼公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长 何思模 董事会秘书 赵久红 证券事务代表 王丽娟
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司董事长何思模教授、董事会秘书赵久红先生在公司一楼会议室向投资者介绍了公司的基本情况、最新业务进展及未来发展方向，并与投资者就公司相关情况展开了详细沟通与交流。</p> <p>投资者交流如下：</p> <p>1、请问公司的核心技术和优势体现在哪一方面？</p> <p>公司的技术始终是围绕电，做的是电能质量转换的工作。公司从创立以来的最初产品 UPS、EPS、逐步扩展到高端电源装备、轨道交通专用电源、光伏逆变器、IDC 数据中心、分布式发电系统、新能源车充电设备等，都是从“用好电、管好电”的最基本技术角度出发，从用户角度考虑，不断地创新、创造。公司在电能质量转换领域深耕 20 多年，在技术研发、应用上积累的经验，培养出来的技术团队、覆盖全国甚至世界多地的售后服务团队、和用</p>

户的长久良好合作关系，这些都是公司在该行业持续做大做强的宝贵财富。

2、公司的光伏新能源发电业务发展如何？

答：公司前期投建的光伏电站项目基本实现全面并网发电，进入业绩释放期，2018年第一季度，新能源发电收入为8,208.33万元，较上年同期增长73.16%，成为公司新的利润增长点。

近期政府出台了一系列促进分布式光伏的利好政策，加之今年资金成本较高，2018年我们会根据实际情况逐步放缓对地面光伏电站的投建，加大对分布式光伏电站和光储一体项目的投资。

3、公司的数据中心业务如何？

答：公司通过精准把脉新一代数据中心的特征，形成了一整套性能卓越、品质优异的系统性解决方案，广泛应用于智慧城市、智慧医疗、数字城管、智慧能源、轨道交通等领域。在百度、腾讯、中国移动、中国电信等优质IDC数据中心项目的经验积累，公司高端电源装备、智慧城市与IDC数据中心业务竞争优势凸显，实现快速增长。2018年第一季度高端电源装备数据中心产品销售收入为69,545.92万元，较上年同期增长84.6%。

随着新一代信息技术的云计算、物联网、大数据等技术的发展以及5G时代的到来，数据中心作为大数据的基础设施，公司将迎来新的发展机遇。

4、公司的充电桩业务如何？

答：2018年第一季度，新能源汽车及充电桩业务销售收入为1,826.22万元，较上年同期增长641.31%。新能源车充电桩及相关产品主要包括新能源汽车经销、户外一站式充电柜、一体式充电桩、V2G双向充电桩、分体式直流充电桩、交流充电桩等。公司不仅提供产品解决方案同时提供系统集成、智能充电服务网络的布点与规划、系统运营与管理、运维服务等一揽子解决方案，具备EPC总包建站的能力。

新能源汽车是未来发展的趋势，随着标准的统一、政策的支持、市场对新能源汽车的接受程度逐渐提高。公司在国内有 200 多个客户中心，长期合作的客户与充电桩市场的客户群体基本相同，公司可借助已建立的完善的营销网络资源和积累的技术优势，迅速抢占各地市场。

5、请问公司的储能系统业务如何？

答：公司目前可提供储能电站能量管理系统、高效双向直流变换器、户用型光伏储能变流器、电站并网型储能变流器、微网并离网型储能变流器等产品，单机功率从 3kW-500kW，具备光储充、并离网等多种工作模式，实现下垂、虚拟同步发电机等目前最先进的核心控制算法，整体技术水平位居行业前列。

公司储能业务取得一定突破，与南方电网合作关系进一步深入，计划在东莞建设约 60MWH 的分布式储能电站项目，为江苏 22.5MWH 储能电站、浙江 15MWH 电站等项目建设提供了 PCS、EMS 产品及工程技术支持与服务，探索出适用于工业园区峰谷套利的储能电站建设与运行的新型商业模式。

6、请问此次重大资产重组收购越南光伏的原因是什么？目前进展到哪一个阶段？

答：作为全球主要的光伏市场，欧美地区则持续对中国光伏产业进行“双反”制裁，但越南是较好的“双反”避风港。同时，越南的光伏具备如下四项成本优势，一是人工成本。越南光伏和越南电池绝大多数员工是越南本地人，两公司越南员工每年平均收入约合 3.3 万元人民币，而国内可比的用工成本则是这一水平的 2-3 倍左右。二是土地成本。相比在中国国内投资建厂，越南的土地成本相对较低。三是能源成本。四是税负成本。按照越南税法，越南光伏享受“两免四减半”税收优惠，即越南光伏从新投资项目获利年度起，第一年和第二年免征企业所得税，第三年至第六年按法定税率 20% 减半征收企业所得税；而越南电池更享受的是“四免九减半”的税收优惠，拥有四年的免征期和长达九年

	<p>的减半征收优惠。加之，收购越南光伏也顺应了易事特自身打造“光、储、充”系统集成解决方案的战略目标。“易事特可以此为支点，带动产业向东南亚乃至欧美全球延伸，带动公司立足于越南电能市场，大力拓展储能业务在海外市场的空间。</p> <p>目前，公司董事会按照股东大会的授权正积极加快推进本次交易的实施，现金对价支付及标的资产过户手续仍在有序办理过程中，预计在 2018 年 6 月 30 日前完成股权交割手续，纳入公司合并报表范围。</p> <p>投资接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露事务管理制度》等规定执行，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深圳证券交易所要求签署调研《承诺书》。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2018 年 5 月 22 日