

证券代码：000070

证券简称：特发信息

公告编号：2018-08

深圳市特发信息股份有限公司 2017 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

是否以公积金转增股本

是 否

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 626994746 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.36 元（含税），送红股 0 股（含税），不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

| | | | |
|----------|------------------------------------|------------------------------------|--------|
| 股票简称 | 特发信息 | 股票代码 | 000070 |
| 股票上市交易所 | 深圳证券交易所 | | |
| 联系人和联系方式 | 董事会秘书 | 证券事务代表 | |
| 姓名 | 张大军 | 杨文 | |
| 办公地址 | 深圳市南山区高新区中区科丰路 2 号特发信息港大厦 B 栋 18 楼 | 深圳市南山区高新区中区科丰路 2 号特发信息港大厦 B 栋 18 楼 | |
| 传真 | 0755-26506800 | 0755-26506800 | |
| 电话 | 0755-26506648 | 0755-26506649 | |
| 电子信箱 | zhangdj@sdgi.com.cn | zhangdj@sdgi.com.cn | |

2、报告期主要业务或产品简介

公司是国内最早开拓并专注于光纤光缆、配线网络设备及通信设备研制、生产的国家级高新技术企业之一。目前，公司已形成了光纤光缆、智能接入和军工信息化三大产业布局，业务涵盖产品的研制、试验、生产、销售、维修保障等环节，并向客户提供整体解决方案。公司在深圳、东莞、西南、华东、华北等地拥有产业基地，全资、控股子公司十余家。公司有面向全球的专业营销网络，在全球 40 多个国家和地区构建了完备的销售与服务体系，产品远销欧美、中东、亚洲、非洲、澳洲的多个国家和地区。

近年来，在“宽带中国”、“互联网+先进制造业”等一系列政策的持续推动下，以及受益于 5G 和物联网的快速发展，通信基础设施建设力度不断加大。目前，4G 大规模建设已经进入尾声，运营商对固定宽带的战略也逐渐从“实现光纤入户（FTTx）全覆盖”转为“坚决提高开通率”，光通信产业迎来发展景气周期，不仅光纤光缆市场需求旺盛，同时特发东智主营的 PON、智能机顶盒等终端产品市场需求也快速增长。另外，军工信息化随军改逐渐落地，市场需求逐渐释放，业绩稳定增长。

1、光纤光缆产业：

公司光纤光缆产业链在深圳、东莞、重庆、常州及枣庄等地分别设有生产基地，拥有27万多平米的现代化厂房，先后从世界先进纤缆生产国家引进一系列高端的纤缆生产及检测设备，组建起华南地区规模最大的光纤光缆研制及检测基地。公司光纤光缆产品覆盖：光纤、通用光缆、特种光缆、室内软光缆、蝶形引入光缆、电力光缆、铝包钢产品、光缆金具及附件产品等。

公司与联通、电信、移动等电信运营商，国家电网、南方电网等电网公司，有线电视、交通、政府、国防等专网用户均长期保持着良好的合作关系，公司产品不仅在国家及省级运营商的一级干线网重点工程广泛使用，业务遍及全国，还远销国外多个国家和地区。

2、智能接入产业：

公司智能接入产业为客户搭建光网络智能接入系统，提供全套O D N和用户端光、电设备综合产品与服务解决方案，产业实施主体主要包括光网科技和特发东智。光网科技，提供无源接入设备，主要从事光通信器件的研发、生产和服务，能为客户提供设备、接入光缆、光器件、工程方案咨询、施工及“一站式”光网络配线整体解决方案。特发东智，提供有源接入设备，主要从事无源光纤网络终端、无线路由器、IPTV机顶盒、分离器和智能路由器等产品的研发、生产和销售，主要采用ODM模式，为多家国内通讯设备领域领军企业提供设计和生产外包服务。

两者共同搭建公司在智能接入方面的运营平台，为公司谋求在智能网络接入终端领域的进一步发展，提高产业链的盈利能力和行业竞争力，寻求高端发展，奠定了坚实的基础。

3、军工信息化产业：

成都傅立叶是军工信息化装备研发与制造的高新技术企业，是公司军工信息化产业的实施主体，主要从事军用航空通讯设备、测控集成和卫星通信技术、数据记录仪和弹载计算机的研发、生产与销售，产品应用范围覆盖军用无线通信、飞控导航、雷达信号处理和电子对抗等领域，逐步形成了包含军用航空通讯设备、弹载计算机、视频处理器、数据记录仪、测控集成、卫星移动终端等产品的技术应用体系。

此外，特发泰科也致力于电力光通信系统和电力信息网络与信息化的建设和服务，积极拓展TD-LTE无线、智能电网监控等方面的市场，以打造成为电力信息通信系统集成及服务商。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：人民币元

| | 2017年 | 2016年 | 本年比上年增减 | 2015年 |
|------------------------|------------------|------------------|-----------|------------------|
| 营业收入 | 5,473,074,135.56 | 4,612,417,968.50 | 18.66% | 2,449,797,414.02 |
| 归属于上市公司股东的净利润 | 265,623,180.36 | 195,785,081.84 | 35.67% | 91,941,947.82 |
| 归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 | 245,587,464.04 | 180,808,290.75 | 35.83% | 85,293,975.69 |
| 经营活动产生的现金流量净额 | 252,935,861.30 | 300,472,395.24 | -15.82% | 178,889,141.64 |
| 基本每股收益（元/股） | 0.4236 | 0.3123 | 35.64% | 0.1675 |
| 稀释每股收益（元/股） | 0.4236 | 0.3123 | 35.64% | 0.1675 |
| 加权平均净资产收益率 | 14.29% | 11.90% | 2.39% | 8.03% |
| | 2017年末 | 2016年末 | 本年末比上年末增减 | 2015年末 |
| 总资产 | 6,087,089,921.21 | 5,065,491,995.83 | 20.17% | 4,044,451,264.93 |
| 归属于上市公司股东的净资产 | 1,981,573,125.52 | 1,739,474,105.81 | 13.92% | 1,553,093,945.16 |

(2) 分季度主要会计数据

单位：人民币元

| | 第一季度 | 第二季度 | 第三季度 | 第四季度 |
|----------------|------------------|------------------|------------------|------------------|
| 营业收入 | 1,100,861,426.20 | 1,387,292,893.87 | 1,266,364,237.96 | 1,718,555,577.53 |
| 归属于上市公司股东的净利润 | 43,843,727.42 | 62,084,950.43 | 65,911,229.42 | 93,783,273.09 |
| 归属于上市公司股东的扣除非经 | 42,650,625.44 | 57,655,127.93 | 63,138,423.52 | 82,143,287.15 |

| | | | | |
|---------------|-----------------|----------------|-----------------|----------------|
| 常性损益的净利润 | | | | |
| 经营活动产生的现金流量净额 | -350,174,622.99 | -33,541,439.64 | -141,883,204.06 | 778,535,127.99 |

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

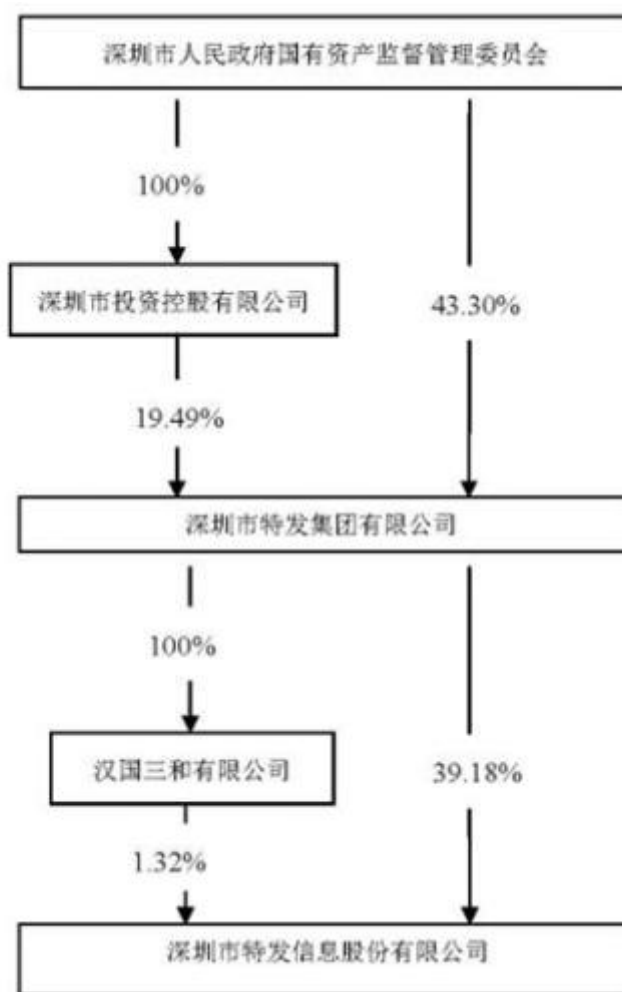
| 报告期末普通股股东总数 | 37,315 | 年度报告披露日前一个月末普通股股东总数 | 36,813 | 报告期末表决权恢复的优先股股东总数 | 0 | 年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数 | 0 |
|------------------------------|--|---------------------|-------------|-------------------|---------|---------------------------|---|
| 前 10 名股东持股情况 | | | | | | | |
| 股东名称 | 股东性质 | 持股比例 | 持股数量 | 持有有限售条件的股份数量 | 质押或冻结情况 | | |
| | | | | | 股份状态 | 数量 | |
| 深圳市特发集团有限公司 | 国有法人 | 39.18% | 245,682,372 | 0 | | | |
| 陈传荣 | 境内自然人 | 4.65% | 29,164,774 | 29,164,774 | 质押 | 12,150,000 | |
| 长城证券—兴业银行—长城特发智想 1 号集合资产管理计划 | 其他 | 3.68% | 23,084,994 | 23,084,994 | | | |
| 戴荣 | 境内自然人 | 2.90% | 18,205,666 | 18,205,666 | | | |
| 五矿企荣有限公司 | 境外法人 | 2.67% | 16,760,000 | 0 | | | |
| 汉国三和有限公司 | 境外法人 | 1.32% | 8,252,920 | 0 | | | |
| 王少熙 | 境内自然人 | 0.76% | 4,771,434 | 0 | | | |
| 阴陶 | 境内自然人 | 0.75% | 4,721,930 | 4,721,930 | | | |
| 百年人寿保险股份有限公司—百年人寿—传统保险产品 | 其他 | 0.55% | 3,424,744 | 0 | | | |
| 中国通广电子公司 | 国有法人 | 0.55% | 3,420,000 | 0 | | | |
| 上述股东关联关系或一致行动的说明 | 公司前十名股东中，汉国三和有限公司是深圳市特发集团有限公司的全资子公司；其他股东未知是否存在关联关系，也不知是否属于《上市公司持股变动信息披露管理办法》中规定的一致行动人。 | | | | | | |
| 参与融资融券业务股东情况说明（如有） | 在前十名股东中，不适用。 | | | | | | |

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求
否

在全球范围内，宽带网络正推动新一轮信息化发展浪潮，众多国家纷纷将宽带网络作为战略部署的优先发展领域，作为抢占新时期国际经济、科技和产业竞争制高点的重要举措。在国内，随着国家积极推动5G技术研究和产业生态发展进程，“宽带中国”战略深入实施，固定宽带和移动宽带普及率不断增长，数据中心和云中心建设成为信息化社会基石，光通信基础设施建设力度不断加大，不仅使纤缆系列产品市场需求持续旺盛，而且也促进了终端接入产品市场需求的快速增长，带动无源光纤网络终端、无线路由器、IPTV机顶盒等产品需求的增长，光通信产业保持较高景气度。

受全球光纤光缆需求旺盛和国家反倾销政策影响，2017年，市场预制棒、光纤供应持续紧张，公司纤缆业务交付压力较大。面对行业发展的机遇和原材料供应紧张等不利状况，公司一方面促进产业链业务协同发展，另一方面着力管理效能整体提升，适时调整经营策略，通过科学统筹订单、发展非缆产品、开拓新市场等措施，降低不利因素影响。在军工信息化产业发展方面，公司前期持续加大科研投入和新产品的市场拓展，随着军改的深入推进，军工信息化产业业绩持续得到改善，新产品研发逐渐落地量产，打开了军工信息化的成长空间。报告期内，公司纤缆业务表现平稳，智能接入业务快速发展，军工

信息化符合预期，实现全年业务结构性增长，完成了年度经营目标。

报告期内，公司实现营业收入54.73亿元，比上年同期增加8.61亿元，增长18.66%；利润总额3.39亿元，比上年同期增加0.75亿元，增长28.49%；实现净利润2.98亿元，较上年同期增加0.68亿元，增长30%；归属母公司的净利润2.66亿元，较上年同期增加0.7亿元，增长35.67%。报告期内，公司营业收入增长的主要原因是：特发东智公司抓住了光通讯网络发展的大好机遇，实现了收入较高增长。利润增长的主要原因是：公司通过发挥销售平台整合优势，优化销售资源，采购集中控制采购成本，精益生产加强生产管理等措施，控制成本费用，导致利润较高增长。

公司在报告期内开展的主要工作：

1、稳步实施战略发展规划，推进重点项目

报告期内，按计划完成对光纤公司增资1.8亿元，东莞寮步产业园光纤产能扩产项目厂房建设在年底已完成主厂房结构封顶，目前已进入拉丝塔区域结构施工和装修、安装材料设备采购阶段。

光网科技光明新区产业园建设及扩产项目，2017年完成主体结构封顶，基本完成水电及装饰装修施工，目前项目已进入室外配套工程施工及室内装修安装工程收尾阶段。

预制棒项目完成项目论证及商务谈判，已经决定与长飞公司合资成立预制棒公司，后续与合作方一道进入实施阶段。

积极寻求产业链发展新的空间，论证相关项目，创造产业升级和产业链扩展的机会。

丰富技术创新载体项目，加强创新载体建设。

2、依托资本平台，积极实施资本运作

公司发行可转债事项预案已经公司股东会审议通过，择机报证监会审核。发挥上市公司资本平台作用，积极实施资本运作。

3、销售平台运行平稳，作用初显

统一销售平台成立后，整合了光纤公司、光缆事业部、电力光缆事业部、特发华银、光网科技的销售资源，实现了人力资源和市场资源共享，报告期内，光网类产品已进入电力市场销售，特发华银借助销售平台的作用，销量和收入显著提升，销售费用明显下降。

4、适时调整优化市场策略，促进产业结构性增长

2017年，面对光纤、预制棒等原材料短缺造成产能未能全面发挥的情况，公司积极调整市场策略，开发市场资源，培养新利润增长点。本年度公司抓住物联网发展市场机遇，在光器件、配线产品等非缆业务集采中，取得较好入围成绩；在南方电网通信类设备材料框架招标项目中，取得中标份额排名第一的好成绩；先后中标国家电网昌吉-古泉、扎鲁特—青州两条特高压项目，展现了公司在特高压电力市场的市场竞争力；发挥销售平台市场资源共享的优势，公司光网类产品成功进入电力市场，特发华银销量和收入显著提升；公司坚定“走出去”的策略，加快海外市场布局，海外常设办事处增加到4个，出口规模不断扩大。

智能接入产业增长迅速，实现产销两旺。特发东智通过持续产能扩充和精益化、智能化改造，产业规模进一步扩大，生产效率不断提高，产能比并购期初增加400%；2017年销售收入比2016年增长34%，市场占有率居行业前列。

军工信息化发展符合预期，新业务市场拓展初见成效。报告期内，成都傅立叶一方面保持与老客户的良好合作关系，维护传统业务市场，实现成熟产品持续供货，参与几个重大型号项目的研制工作；另一方面大力拓展新市场和新业务，进一步开拓了测控集成业务与通信终端业务，建立起新的客户合作关系。

5、开展精益生产项目，提效降耗效果显现

公司精益生产项目实施以来，梳理和优化全面质量管理体系，根据获得的改善提案，已改进相关问题点上千个，部分工序不良率下降，关键工序工时效率有所提升。开展精益生产项目后，公司在提升质量、提高效率、降低成本和损耗等方面都取得了成效。

6、强化创新载体建设，提升综合竞争力

2017年，公司对技术中心进行了职能调整，建立健全了国家级企业技术中心的实体化部门运行机制，明确了其做为研发实体，在技术创新上应发挥的研发引领作用。报告期内，开展高性能运算SIP产品、相控阵雷达信号处理单元、野战光缆等创新项目研发；公司被评为深圳市国资委“十大创新载体”，并被深圳市科学技术协会授予“深圳市首届院士（专家）工作站”。本年度公司有序开展智能制造项目，光缆事业部和电力光缆事业部完成集中供料系统建设，提高工厂智能化水平，减少现场管理成本，以现代化手段提升生产效率和管理效能；开展200微米超细光纤、新一代热应力光纤传感、超柔光缆、微束管光缆等新技术、新产品研发；对外输出光纤拉丝炉改造技术，实现“内在创新”向“外向输出”的突破。2017年，公司新获得专利48项，新增软件著作权10项。

7、夯实管理基础，不断提高内部管理水平

系统推进信息化管理项目的实施，持续提高公司经营管理的信息化、精细化水平和生产效能。加大对业务流程的管控力度、广度和深度；形成审计监督、财务巡查、薪酬检查、采购检查及投资项目执行情况检查等全方位监管体系；变“被动”为“主动”，以光缆、电力光缆及光网科技为试点，推动建立和实施经营单位内控自核机制，通过自查发现内控缺陷，实施整改。

8、全面加强党的建设，不断夯实党建基础

2017年，公司制定了《党委中心组学习制度》、《“三会一课”制度》、《党费收缴、管理和使用制度》、《抓早抓小约谈清单》等四项基本制度；将党建工作总体要求写入公司章程，党委会研究讨论作为决策重大事项的前置程序；组织党员学习党的十九大报告、预防国企人员职务犯罪风险讲座、廉政党课等思想教育活动，同时坚持党委中心组一月一学习；将党建与经营活动结合，以“党员助推精益生产项目”为载体，发挥党员率先示范和先锋模范作用。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

□ 是 √ 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

√ 适用 □ 不适用

单位：元

| 产品名称 | 营业收入 | 营业利润 | 毛利率 | 营业收入比上年同期增减 | 营业利润比上年同期增减 | 毛利率比上年同期增减 |
|--------|------------------|----------------|--------|-------------|-------------|------------|
| 光纤光缆销售 | 2,004,956,962.57 | 373,969,822.27 | 18.65% | 8.63% | -0.02% | -1.62% |
| 通信设备销售 | 3,161,760,635.75 | 396,612,513.41 | 12.54% | 24.09% | 21.52% | -0.27% |
| 电子设备销售 | 183,407,158.10 | 74,222,669.65 | 40.47% | 56.84% | 49.53% | -1.98% |
| 物业租赁 | 107,820,359.21 | 59,917,892.32 | 55.57% | 12.31% | 28.21% | 6.89% |

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

□ 是 √ 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

□ 适用 √ 不适用

6、面临暂停上市和终止上市情况

□ 适用 √ 不适用

7、涉及财务报告的相关事项**(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明**

√ 适用 □ 不适用

2017年4月28日，财政部以财会[2017]13号发布了《企业会计准则第42号——持有待售的非流动资产、处置组和终止经营》，自2017年5月28日起实施。2017年5月10日，财政部以财会[2017]15号发布了《企业会计准则第16号——政府补助（2017年修订）》，自2017年6月12日起实施。经公司第六届董事会第三十九次会议审议通过，本公司按照财政部的要求时间开始执行前述两项会计准则。

《企业会计准则第42号——持有待售的非流动资产、处置组和终止经营》准则规范了持有待售的非流动资产或处置组的分类、计量和列报，以及终止经营的列报。本财务报表已按该准则对实施日（2017年5月28日）存在的终止经营对可比年度财务报表列报和附注的披露进行了相应调整。

执行《企业会计准则第16号——政府补助（2017年修订）》之前，本公司将取得的政府补助计入营业外收入；与资产相关的政府补助确认为递延收益，在资产使用寿命内平均摊销计入当期损益。执行《企业会计准则第16号——政府补助（2017年修订）》之后，对2017年1月1日之后发生的与日常活动相关的政府补助，计入其他收益或冲减相关成本费用；与日常活动无关的政府补助，计入营业外收支。

本公司编制2017年度报表执行《财政部关于修订印发一般企业财务报表格式的通知》(财会〔2017〕30号)，将原列报于“营业外收入”和“营业外支出”非流动资产处置利得和损失和非货币性资产交换利得和损失变更为列报于“资产处置收益”。此项会计政策变更采用追溯调整法，调减2016年度营业外支出65,354.15元，调减营业外收入41,450.00元，调减资产处置收益23,904.15元。

本报告期内会计估计和核算方法未发生变化。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

本年度，本公司合并范围增加子公司香港元湘工贸有限公司，公司于2015年11月通过非同一控制下企业合并取得香港元湘工贸有限公司100%股权。香港元湘工贸有限公司为本公司之子公司深圳特发东智科技有限公司的全资子公司，注册资本为1万港元，取得香港特别行政区公司注册处核发的《公司注册证书》（编号：2279320），董事陈传荣，主营通信集成电路IC、BOSA等通信配件的国际贸易，以前年度未发生经营业务，本期代理特发东智公司部分客户的出口业务。

深圳市特发信息股份有限公司

二〇一八年四月十一日