

# 厦门市美亚柏科信息股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2016-12-01

<p>投资者关系活动类别</p>	<p><input type="checkbox"/>特定对象调研                      <input type="checkbox"/>分析师会议  <input type="checkbox"/>媒体采访                                <input type="checkbox"/>业绩说明会  <input type="checkbox"/>新闻发布会                               <input type="checkbox"/>路演活动  <input type="checkbox"/>现场参观  <input checked="" type="checkbox"/>其他： 东方证券组织的电话会议</p>
<p>参与单位名称及人员姓名</p>	<p>东方证券、宝银基金、惠正投资、富国基金等 60 余人。</p>
<p>时间</p>	<p>2016 年 12 月 9 日上午 10:00-10:50</p>
<p>地点</p>	<p>电话会议</p>
<p>上市公司接待人员姓名</p>	<p>董事长滕达、董事会秘书李滢雪</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>1、公安大数据平台在十三五期间的规划？公司在这方面做的准备以及行业格局？          回复：公安正在进行大部制改革，各部门之间的融合将带来各部门之间数据的融合。互联网的大数据技术用于支撑公安的大数据建设是新的方向，十三五规划也强调将网络空间数据、现实社会的数据及传统的公安数据整合。美亚柏科一直从事互联网数据方面的工作，具有丰富的数据资源和强大的数据处理、分析能力，将业务延伸至公安信息化建设有较大的竞争优势。另外，从整个大美亚体系来看，公司已布局到公安的多个警种。公司内部成立了大数据委员会，对多个警种的数据的整合运用已经做了很多工作，在几个城市也做了试点。</p> <p>2、大数据平台基础架构及硬件投入的占比？          回复：基础架构及硬件投入大概占一半，软件和服务大概占一半。</p> <p>3、网络空间大搜索产品在上半年增长迅猛，主要是哪些因素驱</p>

动的？未来一两年是否维持这种快速增长的趋势。

回复：随着互联网+行业应用的发展，越来越多的政府机构的监管职能从线下逐步延伸至线上，网络监管市场需求增加。需求比较突出的行业如公安、网信办、工商、食药监、质监等等。基于对未来市场前景的看好，公司还成立了专门的子公司美亚商鼎专注市监行业（工商、质监、食药监）的商品交易监测和管理信息化业务。针对市场监督管理部门我们有完整的产品线，线上的大数据监管平台和传统的电子数据取证都是我们的市场。

4、公司政务大数据平台业务目前的发展情况，包括收购江苏税软之后在税务大数据这方面会有什么布局？

回复：江苏税软主要是从事涉税数据研究分析，为全国各地的税务机关提供软件产品和服务，目前主要应用在税务稽查领域，在税务稽查行业的市场覆盖率达70%以上。江苏税软与美亚整合后共同承担了国家税务总局的“互联网+税务稽查”的项目。另外，公司控股孙公司国信宏数承接了发改委的“互联网大数据分析系统项目”，为政府提供经济态势分析。

5、国家信息中心计划在各个地方设立分中心，建设政务大数据的平台，美亚是否会和地方合作，承担平台的建设吗？

回复：如有需要，公司会积极参与提供相关技术和服务支持。

6、明年九月厦门会举办金砖国家的首脑会晤，对公司的业务是否会有拉动？

回复：公司将充分调动公司及各子公司的资源为会议积极提供安全保障服务、并承担相应的社会责任。公司也将借此机会努力提升公司的技术水平和服务保障能力，从而挖掘和培育新的业务增长点。

7、公安大数据平台在哪些城市有应用案例？主要竞争对手有哪些？

回复：在厦门和福建的其他一些城市已有应用案例。擅长网络

数据分析工作的公司在这方面会比较有优势。美亚的优势在于在多警种都有布局，产业链会更长一些。

8、新德汇与税软今年是否能完成业绩承诺？

回复：目前两家公司的的发展都比较正常，和母公司的融合度也越来越高。新德汇的主要业务是刑事技术方面，与美亚的协同效应显著。江苏税软目前承担了美亚取证产品在税务的销售，与美业也有很好的协同效应。另外美亚还与税软共同开发了工商的稽查软件。总体来说，母公司与两家公司的整合需要一个过程，这两家公司的业绩也比较稳定。

9、和国家信息中心的合作除了公安以外有没有其他行业的布局？

回复：和国家信息中心的合作一开始主要为发改委服务，之后逐步扩展至质监、税务等其他行业。

10、公司一带一路战略的进展？

回复：公司主要通过承办国家有关部门组织的警务援助的培训，了解一带一路国家客户需求，将公司产品和服务推介到其他国家市场，带动销售。公司今年总共为十五个一带一路国家和地区提供了技术培训，其中已陆续有主动采购的意愿，目前以销售单个产品为主。

11、去年业绩表现较平淡的原因，及 2016 年、2017 年业绩预期？

回复：公司业务收入增长一直较为稳健，但这几年用工成本逐渐上升，新购入的资产需要折旧推销等原因对利润有一定影响。未来业绩还是会以稳定增长为主。

12、产业并购基金布局的方向和行业？

回复：产业并购基金，主要投资网络空间安全、政府大数据应用领域处于成长期的优质企业，为公司外延发展和保持持续创新能力提供服务。

13、视频大数据的发展有什么计划？食品溯源的推进进度？网

	<p>络身份证的业务进展？</p> <p>回复：通过武汉大千的技术，公司将视频数据融合在公安大数据平台中，发展空间更加广阔。</p> <p>网络身份证目前还没有大规模地使用，公司相关业务也还处于布局阶段。</p> <p>食品安全溯源业务目前主要围绕质监总局食品溯源的信息化系统在开展。</p>
附件清单(如有)	
日期	2016 年 12 月 9 日