

厦门市美亚柏科信息股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2016-9-01

<p>投资者关系活动类别</p>	<p> <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他： </p>
<p>参与单位名称及人员姓名</p>	<p>华泰证券郭雅丽、国金证券姚立、长江证券袁祥、远东宏信高旻、泰康资产王伟、泰康资产颜运鹏、望正资本蒋乐、老友投资翁晋文共 8 人。</p>
<p>时间</p>	<p>2016 年 9 月 6 日 13:30-15:00</p>
<p>地点</p>	<p>厦门市软件园二期观日路 12 号美亚柏科大厦</p>
<p>上市公司接待人员姓名</p>	<p>董事会秘书李滢雪、证券部职员邱素萍</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p> 一、公司参观 参观公司超级计算中心（云计算中心）、产品体验区、2020 大数据实验室。 二、座谈交流 1、公司客户主要来自哪些行业？ 回复：公安、检察、工商、税务、海关、证监、食药监等都是公司重要的行业客户。目前，公司业务逐渐从事后取证、鉴定向事前预警、事中监管延伸，所以客户也从执法部门向更多的政府监管部门延伸。 2、公司业务转变涉及到的核心技术有没有变化？ 回复：业务延伸是一个自然的过程，核心技术也随着相关技术的发展而发展，如以前针对计算机取证，移动互联网应用普及后，我们重点研发移动终端取证技术，现在又增加了关于视频取证和分析方面的技术。不同行业业务拓展过程中，产品需求 </p>

不同，但核心技术都是类似的。例如，公安行业的舆情搜索，关注的是互联网上的有害信息，而工商网络交易行为监测，关注的是网店及网络商品交易行为信息，核心技术都是数据采集、预处理、深度分析，但数据维度和分析模型需要根据行业需求针对性研究。

3、公司的网络空间大搜索业务和其它的商业搜索有什么不同？

回复：市场定位不同，每个公司都有自己专注的行业和用户群体，我们目前主要还是定位于为政府网络空间安全监管和执法提供支撑。另外，每个公司的核心技术优势也有差异，公司的优势是尤其擅长海量、非结构化数据的分析。

4、公司设立的产业基金主要投向哪些方面？

回复：产业基金主要投资网络空间安全、大数据领域处于成长期的优质企业，围绕公司的主营业务为公司外延发展服务。有数据资源或有核心技术的优质标的都在考虑范围。

5、公司业务的市场空间有多大？

回复：公司所处网络空间安全新兴领域，市场处于较快发展的阶段。一方面随着社会信息化和网络化的发展，人们生活和工作的模式越来越多通过网络来实现。电子数据的广泛存在和应用，使之逐渐成为一个主流的证据类型，涉及到电子数据的案件正迅速增长。另一方面，政府机构的监管职能也由线下逐步向线上渗透，这些都带来旺盛的市场需求。

6、公司客户范围扩展对收入增长的贡献较大，还是技术更新、产品升级换代对收入增长的贡献较大？

回复：这两方面都是主要因素。公司客户从公安行业扩展至检察、工商、税务、海关、新闻、证监、质监、检验检疫等多个行业领域，新行业需求处于快速增长阶段，在公司业务收入构成中占比不断提升。技术更新主要体现在产品的更新和产品线延伸方面，公司产品已由上市之初的两大产品、两大服务已经发展至现在的四大产品、四大服务了。

7、电子数据取证业务现在主要是什么模式？

回复：电子数据取证业务有产品和服务两种模式。

8、公司装备类产品的硬件是自己制造吗？

回复：我们的子公司美亚中敏是专门从事智能硬件生产制造的公司，专用设备大部分是子公司制造的。通用的硬件设备如服务器等通过外部采购或定制。

9、公司是如何保持较高毛利率的？

回复：一方面公司在所处行业领域具有较强的市场竞争力，市面上很多产品都是公司首推，具有较大的定价权。另一方面，公司产品结构不断优化，高附加值产品和服务比例逐步提升。

10、公司是如何提供线上版权保护服务的？

回复：线上版权保护服务的模式与传统的线下维权模式不同，主要是在权利人的授权下，通过我们的搜索技术对线上侵权信息进行检索，并协助权利人进行证据固定和处置。公司是国内首个通过技术方式提供线上维权服务的企业。

11、公司的超算中心为何叫厦门市超级计算中心？

回复：该超算中心也被列为厦门市重大平台项目，并获得了厦门市政府的大力支持，因此，除了公司自用外，也作为一个公共服务平台为厦门及周边地区的企事业单位和科研机构提供服务。

12、公司应收款和预收款数额都比较大，是如何形成的？

回复：公司业务中项目型（如取证实验室建设项目）业务较多，这类项目从建设到最终验收实施周期较长；此外，公司客户群体主要是各级司法机关和行政执法部门，客户单位内部审批流程和付款周期较长，所以形成的滚动预收和应收款项数额比较大。

13、从半年报看，大搜索业务增长比较快，这块业务收入主要来自哪些行业？

回复：政府监管职能逐渐从线下延伸至线上，网络空间监管需

求增加，除了公安以外，工商、质监、食药监等行业需求也快速增长，另外这块业务原本基数较小，所以相对增速较快。

14、这块业务今年会不会有新的增长量？

回复：基于对未来市场前景的看好，公司拟成立子公司美亚商鼎专注市监行业（工商、质监、食药监）的商品交易监测和管理信息化业务。

15、公司内部组织架构是按什么划分的？

回复：公司的研发团队根据产品技术划分，四大研究院对应四大核心技术，销售团队主要按客户行业划分。

16、不同级别的客户购买力是否不同？

回复：以取证实验室建设规模为例，省部级客户建设的实验室投入规模大概在 300-500 万元以上，地市级客户约 100-300 万元。现在公司将市场开拓下沉至区县一级，这类客户以采购现场勘察的单兵设备为主。这两年公司的区县战略取得良好效果，区县市场渗透率稳步提高。

17、公司存证云产品的情况如何？

回复：存证云为用户提供电子数据前期多元取证，中期安全存证以及后期便捷出证的一站式综合服务。目前存证云已经有多个行业应用，如基于存证云技术开发的存证邮、存证戳、110 随手拍、“厦门百姓” APP 等等。

18、如何看待公司的后续增长空间？

回复：从目前行业需求和国家对行业的政策支持力度来看，公司对长期发展前景是有信心的。回顾过去十年，公司的收入增长呈现稳健地一步一步上台阶的趋势。公司倾向于通过内生增长和外延扩张相结合的方式，获得长期稳健的发展。

19、和飞利信合作的情况如何？

回复：公司子公司美亚宏数和飞利信子公司国信利信合资成立了“国信宏数”，至今已经开始在承接项目，比较大的有为发改委建设的“互联网大数据分析平台”，还有大量以数据分析报告

	<p>形式给政府部门提供的服务。</p> <p>20、很多公司都在部署征信业务，公司是否有这方面的举动？</p> <p>回复：征信是公司业务拓展的一个方向，公司多年从事网络空间安全和电子数据分析业务，为开展相关业务积累了一定的资源和技术基础。公司也希望和该领域的一些其他企业合作，以便从更多维度提供征信服务。</p> <p>21、公司是否有再次推出股权激励的打算？</p> <p>回复：股权激励作为一项重要的长效激励机制，在合适的时机还是会考虑。</p>
附件清单(如有)	
日期	2016年9月6日